



Advogado Franquia

Especializado em Franqueados

**Advogado
Franquias** →

Assessoria jurídica a franqueados e novos franqueadores.





Prestamos serviços a franqueados, em todo o território nacional, e também a novas franquias que querem seus contratos e COFs (Circulares de Oferta) confeccionados de maneira segura e conforme a lei.



Você pode navegar por essa apresentação clicando nos links ao lado.

Assessoria Jurídica

[Serviços a Franqueados](#)

[Serviços a Franqueadores](#)

[Quem somos e contato](#)



Serviços a FRANQUEADOS

Rescisões e revisões de contrato

Já assinou o contrato de franquia e está tendo problemas? São 13 anos de experiência e mais de 1100 contratos negociados, rescindidos ou revisados.

Análise de COF e de Contrato

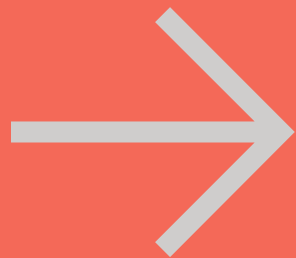
Antes da assinatura do contrato de franquia, é sempre bom ter a análise de um especialista para garantir que você não esteja comprando "*gato por lebre*".

Criação de Conselhos e Associações

Quando o problema da sua unidade é compartilhado por mais colegas da franquia, talvez o melhor caminho seja a criação de uma associação para defender os seus interesses de maneira "*despersonalizada*".



Serviços a franqueados



Notificações e Contra-Notificações

Precisa formalizar uma situação com seu franqueador? Proteja-se da melhor maneira possível com a instrução de um especialista. Confeccionamos e enviamos notificações e contra-notificações a franqueadores.



[Veja nosso canal no YouTube](#)

Serviços a Novos Franqueadores



5

O sucesso de uma MARCA dependerá da qualidade da sua FORMATAÇÃO

Confecção de contrato e COF

Com vasta bagagem na defesa de franqueados, nossos serviços oferecem proteção e segurança às novas marcas que pretendem iniciar nesse modelo de expansão.

Análise de franqueabilidade

Todo negócio pode se tornar uma rede de franquias, mas nem todos os negócios se beneficiarão desse modelo. O modelo adequado às suas atividades é uma escolha fundamental para o sucesso do seu negócio.

Criação de manuais e procedimentos

Desde a seleção de franqueados, da estratégia de expansão e até a operação na ponta, desenvolvida pelos franqueados, devem ser objetos de manualização e da criação de processos sólido.



Por que algumas franquias padecem?

Criando uma franquia duradoura

Para se criar uma franquia duradoura, princípios norteadores devem ser adotados desde o início da sua idealização.

Lucrar com a venda de franquias sem considerar o lucro do franqueado na ponta, como muitas empresas fazem, é um negócio insustentável.

As franquias que perduram, ao contrário do escrito acima, realizam lucros através da expansão dos seus negócios e sobre o lucro dos franqueados. É uma relação de ganha-ganha.



Um modelo sustentável é crucial para que se tenha um negócio ***feito para durar***.



Sobre o Advogado

20 anos de experiência como **advogado**.

13 anos dedicados a **franquias**.

Meu nome é Lucas Trindade Meira Costa, sou **advogado** desde 2002.

Advogado há mais de 20 anos. O direito é um **legado** deixado por meu pai, promotor de justiça e advogado.

Com escritório próprio e com mais de 100 funcionários, prestei serviços para grandes instituições financeiras durante 8 anos.

Sempre apaixonado por **franquias**, em 2010 me tornei **franqueado** de uma grande rede de escolas de idiomas.

Com isso, adquiri, não somente mais **conhecimento jurídico**, mas também **conhecimento prático** e pessoal da relação entre **franqueadores e franqueados**. Fui vice presidente de uma associação de franqueados por 3 anos.

Para transmitir minhas **experiências como franqueado e advogado**, criei um blog sobre **falhas, práticas ilegais, direitos e deveres de franqueados e franqueadores**.

Pessoas de todo país e do exterior entraram em contato compartilhando opiniões, suas histórias e principalmente, **pedindo ajuda jurídica**.

E foi assim que nasceu o **escritório especializado em franquias**, no ano de 2010.

Após milhares de **contratos revisados e analisados, processos contra diversos franqueadores e centenas de acordos**, passei a ser procurado por alguns **franqueadores** com o desejo de criar um real **relacionamento** com seus **franqueados**, tornando seus negócios mais estáveis e seguros.

